

セミナー企画書

生成AIを活用した事業計画の作り方

計画の基本を押さえ、AIとの対話で考えを整理する

講師：川橋 隆則(かわはしたかのり)／中小企業診断士

お問い合わせ:kawahashi@oji-office.jp 電話:050-6869-1215

■ 講座の特徴

事業計画の基本を押さえながら、生成AIを使って考えを整理し、計画づくりを進める方法を学びます。

計画に必要な項目や考える順序を理解したうえで、AIに情報を渡し、対話を重ねながら検討を深める構成です。事業計画を初めて作る方にも、身近な事業の事例とワークを通じて解説します。

■ 概要

自社の強みをどう活かすか。これから何に取り組み、どこを目指すか。事業計画は、経営者の考えを整理し、日々の行動や判断につなげるためのものです。従業員や取引先と方向性を共有する際や、融資・補助金の申請にも役立ちます。

生成AIは、アイデアを広げたり、考えを文章にまとめたりする際の助けになります。ただし、自社の状況や目標が整理されていないければ、整った文章ができて、実際の経営に役立つ計画になるとは限りません。

本講座の中心は「棚を作って、AIで仕上げる」という考え方です。顧客、自社の強み、目標、具体的な施策など、計画に必要な項目を「棚」として整理。その棚に自分の事業の情報を置き、生成AIとの対話で検討を深め、計画のたたき台にまとめる方法を学びます。

事例とワークを通じて、自分の事業で考えるべきことを整理し、受講後の計画づくりにつなげます。

■ 受講者対象

- ・事業の見直しや新たな取り組みに向けて、考えを計画として整理したい経営者
- ・初めて事業計画を作る方、何から考えればよいか迷っている方
- ・生成AIを、文章作成だけでなく経営の検討にも活かしたい方

■ 受講者が得られるメリット

① 事業計画に必要な項目と、考える順序が分かります

現状の分析から目標・施策までをつなぎ、計画として整理する基本を理解できます。

② 自分の事業で、何を検討すべきかが見えてきます

顧客や強み、課題を整理し、不足している情報や確認したいことを具体化できます。

③ 生成AIを使って、計画づくりを進める方法が分かります

AIに渡す情報、対話の進め方、回答を確かめる視点を学び、たたき台づくりに活用できます。

■ 基本構成

1 事業計画の基本を知る

計画を作る目的と、現状の分析・目標・施策をつなげる考え方を解説します。「どうなりたいか」と「いつまでに、どこまで進めるか」を整理し、経営判断に役立つ計画の基本を学びます。

2 自分の事業を整理する

顧客ニーズや外部環境の変化、自社の強み・弱みを整理します。身近な事業の事例を使い、課題の原因と対策のつながりを考えます。

〈ワーク〉自分の事業の現状・目標・取り組みを整理する

3 生成AIを計画づくりに活かす

「誰に・何を・なぜ選ばれるか」など、計画に必要な項目を整理する「棚」を作ります。自社の情報をAIに伝え、対話を通じて検討を深め、たたき台にまとめる方法を紹介します。

〈実演〉情報の渡し方や聞き方による回答の違いと、回答を確かめるポイント

4 相手に伝わる計画にする

従業員や取引先への説明、融資・補助金申請などを例に、読み手が知りたいことに答えるポイントを解説します。自社の課題、取り組む理由、目指す成果をつなげて説明する考え方を学びます。

■ 所要時間と形式

2時間(質疑応答込み)／会場・オンライン対応

開催時間や受講者層に応じて調整します。

■ 参加特典

「経営戦略ワークシート(AI活用版)」を配布します。

自社の現状・目標・取り組みを書き込んで整理し、その内容をもとに生成AIとの対話を始められる構成です。

■ 開催時のタイトル例

初めての「伝わる」事業計画書作成のコツ

～ 中小企業が押さえるべき作成ポイントとAI活用法 ～

■ 講師プロフィール

川橋 隆則

かわはし たかのり

中小企業診断士／株式会社王子かわはし事務所 代表



講演のご依頼・お問い合わせ

メール kawahashi@oji-office.jp

電話 050-6869-1215

■ 経歴と講座の特徴

パティシエ、営業職を経て、ITエンジニアとして15年間システム開発に従事。その後、中小企業診断士として独立し、創業、事業計画の策定、IT・生成AIの業務活用を支援している。中小企業診断士受験校(MMC)では7年間講師を務め、1次試験の経営情報システムと、2次試験の組織・マーケティング・生産管理・財務会計の講義を担当してきた。

東京商工会議所ビジネスサポートデスク東京西のコーディネーターを4年間務め、事業者の経営相談に対応。講座では、相談現場で接する悩みや疑問を踏まえ、専門用語を身近な商売の場面に置き換えて解説する。事例と演習を通じて、受講者が自分の事業に当てはめ、次に取り組むことを考えられる構成を大切にしている。

■ 主な登壇実績

- ・商工会議所・商工会を中心に、セミナー講師40回以上を担当
- ・東京商工会議所の支部・本部主催セミナーに9年連続で登壇(2018～2026年)
- ・東京商工会議所本部主催セミナー(2023年・2025年)、会員向け動画配信教材(2024年・4本)を担当
- ・特定創業支援等事業の創業講座で、経営・事業計画分野を担当

■ 講演テーマの例

創業・新規事業

「ビジネスの土台を築く!創業計画の基本と実践講座」

東京商工会議所 杉並支部／2026年

事業計画

「初めての“伝わる”事業計画書作成のコツ」

東京商工会議所 豊島支部／2026年

生成AI活用

「今さら聞けない生成AIの基礎知識と計画策定への活かし方」

東京商工会議所 杉並支部／2025年

■ 経営支援の実績

専門家派遣による支援は50社以上・200回以上。住宅会社の社外取締役として10年間の継続支援を行うなど、個別企業の経営にも携わる。山形・青森・福井・岩手・佐賀など、訪問とリモートを組み合わせた遠隔地の顧問支援経験もある。

■ 開催のご相談

地方開催・オンライン開催にも対応します。開催時期や対象者、開催目的をお知らせください。テーマが固まっていない段階から、講座の構成をご提案します。

拠点:東京都文京区／東京メトロ有楽町線 護国寺駅 徒歩2分